



MEDICCONNECT

● PROGRAMA DE PARCERIA

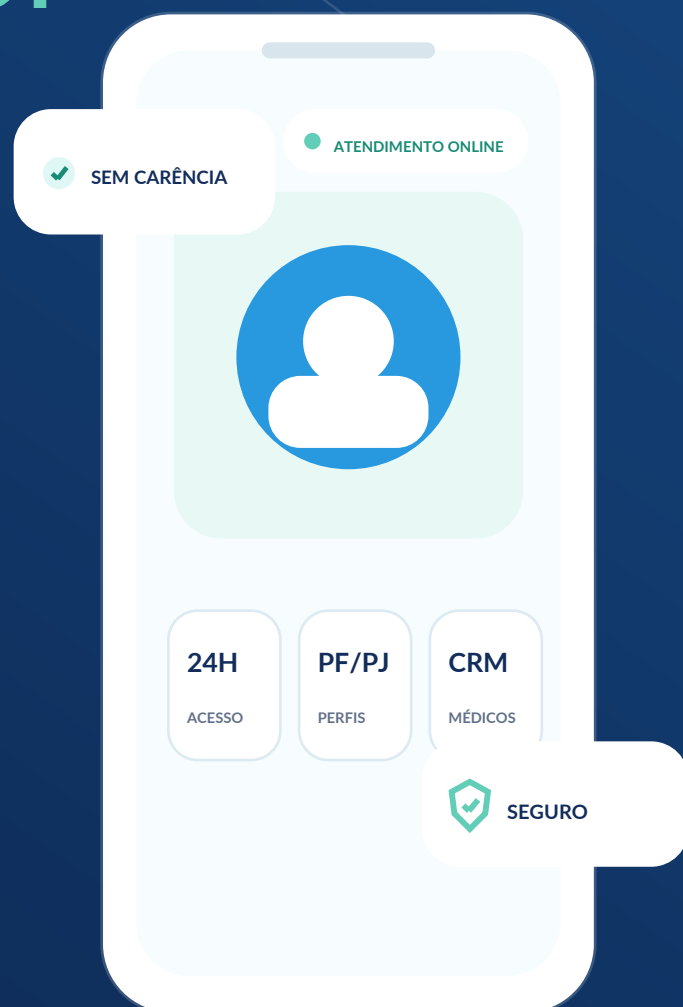
SEJA UM CORRETOR PARCEIRO MEDIC CONNECT

Amplie seu portfólio com uma solução de telemedicina para pessoas, famílias, MEI e pequenas empresas.

UMA NOVA FRENTE

de valor para sua carteira

Saúde digital, acesso simples e uma oferta que conversa com diferentes perfis de clientes.



Uma solução que entra na conversa de quem já confia em você.

A Medic Connect oferece telemedicina para pessoas e empresas, com acesso simples e uma experiência pensada para a rotina digital.

● O PAPEL DO CORRETOR

Você já tem a confiança da carteira.

A parceria cria uma nova oportunidade de relacionamento com clientes que buscam praticidade, acesso à saúde e soluções digitais.

PF • FAMÍLIAS • MEI • PJ

24h

Atendimento online

Disponibilidade para demandas do dia a dia.

CRM

Médicos verificados

Profissionais com credenciais conferidas.



Atendimento 24h



Plataforma digital



Segurança

O valor está em ampliar sua oferta sem perder o foco no relacionamento.

Você segue como referência para o cliente e passa a contar com uma solução de telemedicina que atende diferentes momentos e perfis.

Planos para diferentes perfis de clientes.

Uma estrutura simples de apresentar, com opções para uso individual, familiar e empresarial.

PESSOA FÍSICA

Plano Individual

R\$ 99 /mês

- ✓ Médicos generalistas e especialistas
- ✓ Pronto-atendimento 24h
- ✓ Receitas e atestados digitais*
- ✓ Uso no celular, tablet ou computador

CONHECER CONDIÇÕES

FAMÍLIA

Plano Familiar

R\$ 249 /mês

- ✓ Plano para até 3 pessoas
- ✓ Acesso a diferentes especialidades
- ✓ Praticidade para diferentes idades
- ✓ Atendimento digital em um só plano

CONHECER CONDIÇÕES

PESSOA JURÍDICA

MEI e pequenas empresas

A partir de

1 vida

Condições comerciais sob consulta

- ✓ Plano PJ para MEI e pequenas empresas
- ✓ Benefício de saúde digital
- ✓ Atendimento adaptado à

CONHECER CONDIÇÕES

*Quando clinicamente aplicável. Valores, coberturas e condições devem ser confirmados com a Medic Connect no momento da contratação.

UMA OFERTA, VÁRIOS CENÁRIOS

Individual

uso pessoal

Família

até 3 pessoas

MEI

a partir de 1 vida

Pequena empresa

benefício corporativo

Por que incluir a Medic Connect no seu portfólio?

Uma parceria comercial pode abrir novas conversas com a sua base e ampliar o repertório de soluções oferecidas aos clientes.

01

Amplie o portfólio

Adicione uma solução de saúde digital sem deslocar o foco do seu relacionamento principal.

02

Converse com PF e PJ

Atenda desde clientes individuais e famílias até MEIs e pequenas empresas.

03

Gere novas oportunidades

Use a solução como porta de entrada para novas abordagens e como complemento para clientes atuais.

04

Oferta simples de explicar

Planos objetivos, proposta digital e benefícios fáceis de apresentar em uma conversa comercial.

A força da parceria está em somar valor à carteira.

O corretor mantém o relacionamento com o cliente e passa a ter mais uma solução para apresentar quando saúde, praticidade e acesso digital entram na pauta.

Para quem essa solução faz sentido?



INDIVIDUAL

Pessoa física

Para quem busca acesso prático a médicos e especialistas no dia a dia.



FAMILIAR

Famílias

Para famílias de até 3 pessoas que querem organizar o cuidado em uma única solução.



PJ

MEI

Uma solução de telemedicina para quem trabalha por conta própria e busca mais praticidade.



PJ

Pequenas empresas

Plano PJ a partir de 1 vida, com proposta adaptada ao tamanho da operação.

UMA SOLUÇÃO QUE ACOMPANHA DIFERENTES MOMENTOS DA CARTEIRA

Do cliente individual ao pequeno negócio, a proposta permite que o corretor identifique oportunidades em perfis variados sem complicar a apresentação comercial.

Uma parceria simples de começar e fácil de apresentar.

O fluxo exato pode ser alinhado com a equipe Medic Connect. Abaixo, uma jornada comercial objetiva para estruturar a parceria.

01

Demonstre interesse

Entre em contato com a equipe comercial e informe seu perfil de atuação.

02

Alinhe as condições

Entenda os planos, públicos atendidos e regras comerciais vigentes.

03

Apresente à carteira

Identifique clientes com aderência e apresente a solução de forma consultiva.

04

Encaminhe a contratação

Direcione a oportunidade para o fluxo comercial definido com a Medic Connect.

05

Acompanhe a relação

Mantenha o relacionamento e identifique novas oportunidades na sua base.

IMPORTANTE

Condições comerciais, processo de parceria e critérios de contratação devem ser validados com a Medic Connect antes da divulgação ao cliente final.

O que está por trás da oferta.

O corretor apresenta uma experiência digital de cuidado com benefícios claros e fáceis de comunicar ao cliente final.



Atendimento 24h

Acesso a pronto-atendimento online, 7 dias por semana.



Especialidades

Médicos generalistas e diferentes especialidades disponíveis.



Documentos digitais

Receitas e atestados digitais quando clinicamente aplicável.



Médicos verificados

Profissionais com credenciais conferidas e registro ativo.



Acesso multiplataforma

Uso pelo celular, tablet ou computador conectado à internet.



Segurança e LGPD

Tratamento responsável de dados pessoais e informações de saúde.



CUIDADO COM A COMUNICAÇÃO

Neste material, a Medic Connect é apresentada como solução de telemedicina e benefício de saúde digital. Telemedicina não substitui atendimento de emergência.



MEDIC CONNECT

● PRÓXIMO PASSO

VAMOS TRANSFORMAR CONEXÕES EM NOVAS OPORTUNIDADES?

Leve uma solução de telemedicina para sua carteira e converse com a equipe comercial da Medic Connect sobre o programa de parceiros.

QUERO SER UM CORRETOR PARCEIRO

Solicite seu cadastro de interesse e receba as condições comerciais vigentes para iniciar

FALAR COM A EQUIPE COMERCIAL

24h

ATENDIMENTO

PF/PJ

PERFIS

1 vida

PJ

Digital

EXPERIÊNCIA

Valores, coberturas, condições comerciais e regras da parceria devem ser confirmados com a Medic Connect.

Telemedicina não substitui atendimento de emergência.